



順心 優質車商聯盟

# 營業部通報

TO：加盟商、營業所、部區 發訊人：順心營業部 2014/10/24

AN 141007

主旨：順心聯盟雲嘉南區聯誼會會議紀錄

- 一、 2014年第三季順心聯盟雲嘉南區聯誼會會議紀錄內容，敬請參閱附件。
- 二、 以上 敬請知悉。

順心營業部：副勳文 10/24

# 順心優質車商聯盟 雲嘉南區聯誼會活動紀錄表

日期：2014 年 09 月 05 日

時間：16:00

地點：孟宗山莊

列席：

主席：楊大成 會長

順心車業 蔡錦崑處長

紀錄：許錦宗 課長

雲嘉南區 鄧岳誌部長

洪圳興副理

楊智傑課長

順心車業 林秋新課長

順心優質車商聯盟聯誼會流程：

- 一、主席報告
- 二、順心車業報告
- 三、聯誼會會務報告
- 四、臨時動議與會員意見分享
- 五、散會

一、主席報告：

楊大成會長：

各位晚安，感謝大家來撥空來參加本次聯誼會，這地方相當不錯，很感謝鄧部長的建議，在這麼好的地方開會，謝謝。

蔡處長：

很高興，跟大家在這風光明媚的地方召開聯誼會，目前我們本月業績暫居第三，相信我們本月會很好，這次在溪頭開會，未來也可以在其他的地方開會，讓大家都好好的放鬆一下，謝謝。

鄧部長：

大家好，非常抱歉在這裡9個月才辦第一次聯誼會，這一次在溪頭未來也可以去其他的地方辦，聽說河南武當山的玄天上帝廟很有名，我們也可以一起去朝聖，謝謝。

## 二、順心車業報告(報告人- 林秋新課長)

1. 目前雲嘉南區車商已達 21 家, 全省加盟車商已達 194 家。
2. 順心雲嘉南區貸款進度說明。
3. 順心家族盤車台數&貸款比重差異說明。
4. 雲嘉南區聯誼會貸款月平均失及損失率說明。
5. 雲嘉南區車商貸款、查驗、保固進度報告。
6. 順心聯盟「買保險送保固」活動績效說明。
7. 順心聯盟「旗開得勝 II」獎勵活動說明。
8. 「2015 年加盟車商表揚聯誼大會」車商費用補助活動說明
9. 中古車過戶台數說明。
10. 重申 Car OK 官網上架車輛資料正確性通知。
11. 加盟商網拍車競標說明。
12. 順心聯盟聯誼會會費補助變更說明。

## 三、聯誼會會務報告

許錦宗課長:聯誼會會費使用說明。

## 四、臨時動議與會員意見分享

1. 長得汽車:認證車輛有連結引擎號碼, 認證車出售後買回重新上架出售, 又自動變成認證車, 可是並沒有再次認證, 公司系統是否有問題?

處長:回去後將再確認。

營業部補充:系統以牌照號碼、引擎號碼和保修資料內容作為判別, 目前將更新系統加入二次的上架比對程式。

2. 鳳仁汽車:商車貸款的成數, 可否增加, 因目前順心的成數及年份都是業界中最嚴的, 可否考慮改變?

楊智傑課長:目前公司已有評估專案來因應, 待確定後會通知大家。

3. 會長：商車真的成數年份都有問題，其實轎車也有問題，希望中秋節後可回覆車商。

楊智傑課長：會儘速回覆大家。

授信部補充：純商用車貸款案件，只要車主及保證人信用正常、工作具持續性，買賣件成數及期數均可個案彈性貸放。

4. 新佳利汽車：真的深有同感，公司用權威，年份，核貸成數都很低，跟市場行情差太多了，有時賣價都超過 200%，建議公司真的要評估一下，不是不想送公司，而是公司無法送，才送外面的處理。

5. 副會長：加入順心就應該要儘量送公司才對，但對於車行有特殊件但條件尚可的也希望公司可以承作。

授信部補充：除權威車訊外，另有特殊案件或工具書價差大者，將個案參考天書。

6. 昇岱汽車：新車保固內的車，算貸款 7% 後，還比新車貴，才改送外面，可訂定 3 年內的車有專案的貸款來做嗎？

蔡處長：公司資金由銀行來，中古車貸資金成本高，公司已經很微利了，實在無法再降低利率了。

7. 安新汽車：公司的餅(分母)為何不能做大，像超過 50 萬就一定要房保，沒有就不行，公司的規定真的很奇怪，另外佣金比較同業也比較少，可以研究改進嗎？

8. 會長：剛講的件都是公司不能做，但是外面同業可以做的，才會反應出來，貸 50 萬就一定要房保這規定真的要研究一下。

9. 新佳利汽車：據我所知公司超過 50 萬就一定要房保才行。

授信部補充：如償債能力佳、貸款成數不高或具二等親保的案件也不一定要房保。

蔡處長：規定是這樣，但個人償債能力也很重要，但是貸款是有彈性的，有件都可提出來研究，公司希望能跟各位車商老板互惠互利，大家的建議也會儘量想辦法來改善。

## 五、散會