



營業部通報

TO：部區、加盟商、營業所

發訊人：順心營業部 2019/5/31

AN 190507

主旨：2019年順心聯盟『金豬獻瑞 III』獎勵活動案

一、活動期間：2019年6月1日至2019年8月31日止，為期3個月。

二、獎勵對象：順心聯盟加盟商。

三、獎勵內容

貸款業績基本獎勵				查驗台數業績獎勵	
實際撥款金額	獎勵金(元)	實際撥款金額	獎勵金(元)	查驗台數	補助金
100萬(含)以上	7,000	2,500萬(含)以上	380,000	18台(含)以上	提供每台200元查驗費補助金。 查驗費總補助金=(活動期間總台數 - 其他優惠台數)*200元/台， 以獎金方式發放。
300萬(含)以上	25,000	2,700萬(含)以上	420,000		
500萬(含)以上	46,000	2,900萬(含)以上	460,000		
700萬(含)以上	69,000	3,100萬(含)以上	500,000		
900萬(含)以上	95,000	3,300萬(含)以上	540,000		
1,100萬(含)以上	123,000	3,500萬(含)以上	580,000		
1,300萬(含)以上	151,000	3,700萬(含)以上	620,000		
1,500萬(含)以上	181,000	3,900萬(含)以上	660,000		
1,700萬(含)以上	220,000	4,100萬(含)以上	700,000		
1,900萬(含)以上	260,000	4,300萬(含)以上	740,000		
2,100萬(含)以上	300,000	4,500萬(含)以上	780,000		
2,300萬(含)以上	340,000	4,700萬(含)以上	820,000		
1. 本次促案將以「 <u>貸款撥款本金</u> 」作為計算基礎。 2. 為鼓勵辦理利率9%以上貸款件，業績加乘說明如下： (1) 若加盟商具業績不打折資格，則辦理利率9%(含)以上之案件業績加乘40%，9%以下之案件業績加乘20%。 (2) 若加盟商不具業績不打折資格，則辦理利率9%(含)以上之案件業績加乘20%，9%以下則不加乘。 3. 認列貸款金額1,900萬(含)以上，以200萬(含)為一個單位，每增加一個單位，再提供40,000元。 4. 活動期間中古車查驗台數未達9台(含)，或中古車保固台數未達3台(含)，所得獎勵金以70%發放；若於促案期間才加盟之加盟商，查驗保固台數目標則依合約起始月份依比例計算。 例：2019/8/1 加盟者，則查驗目標3台，保固目標1台。 5. 貸款案件如以5.5%承作者，則業績以認列業績計；若是經授信協調案件，則依報告書最終核准條件計算。				若已享有順心聯盟優惠方案(如每季「特優」車商，每台優惠300元；聯誼會會長、副會長、榮譽會長，於任期內，可享有每個月5台查驗費用5折優惠)，只能擇優選一，不重複獎勵。	

四、說明：

- (1).獎勵辦法之中古車貸款金額，以順益汽車授信部電腦資料為準；中古車查驗、保固台數業績計算以順益汽車服務廠 DMS 系統之工單結帳資料為準。
- (2).活動期間貸款清償案件，必須繳納違約金，或予以倒扣業績。活動期間產生貸款案件，於活動結束後清償，必須繳納違約金。
- (3).貸款業績已認列順益汽車營業據點續貸案件者，不予溯及計算。
- (4).為激勵加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合以下「購買保險條件」，其車輛亦算進此活動之保固台數，台數計算以順益汽車營業部保代組之新安系統內開立保單資料為準，且須繳交保費完成。
 - a.購買之保險商品，需為新安產險提供之商品。
 - b.車主至加盟商投保新安產險之商品(不含「強制險」)，同一車商品保費累計金額需達3,500元(含)以上；如購買保險商品中有「強制險」，且其他商品(不含「強制險」)同一車保費累計金額需達3,000元(含)以上。
- (5).此「金豬獻瑞III」獎勵活動，不適用分期特別獎勵金辦法(8%-41%)，電銷人員招攬之貸款業績不列入本次加盟商促案計算。

五、以上通知。

順心營業部：

