



營業部通報

TO：部區、加盟商、營業所

發訊人：順心營業部 2024/4/11

AN 240403

主旨：2024年順心聯盟『龍年旺財II』獎勵活動案

一、活動期間：2024年4月1日至2024年6月30日止，為期3個月。

二、獎勵對象：順心聯盟加盟商。

三、獎勵內容：以撥款本金 X 獎金係數：

例：撥款本金 90(萬)元 X 獎金係數 0.50%=4,500 元

貸款業績基本獎勵				查驗台數業績補助	
實際撥款金額	獎金係數	實際撥款金額	獎金係數	查驗台數	補助金
200 萬(不含)以下	0.50%	950 萬(含)以上	1.10%	18 台(含)以上	提供每台 20 點查驗點數補助。查驗點數補助=(活動期間總台數 - 其他優惠台數)*20 點/台，於結算時併入加盟商點數表。
200 萬(含)以上	0.60%	1,100 萬(含)以上	1.20%		
350 萬(含)以上	0.70%	1,250 萬(含)以上	1.30%		
500 萬(含)以上	0.80%	1,400 萬(含)以上	1.40%		
650 萬(含)以上	0.90%	1,550 萬(含)以上	1.50%		
800 萬(含)以上	1.00%	1,700 萬(含)以上	1.60%		
1. 本次促案將以「貸款撥款本金」做為計算基礎，若有特殊利率者，則依辦法折扣計算，說明如下： 利率 5.5%，撥款本金以 50% 計。利率 6%，撥款本金以 70% 計。利率 6.5%，撥款本金以 80% 計。 2. 為鼓勵辦理利率 9% 以上貸款件，業績加乘說明如下： (1) 若加盟商具貸款績效優良資格，則辦理利率 9%(含)以上之案件業績加乘 20%，若加盟商不具貸款績效優良資格，則不予加乘。 3. 以撥款本金 X 獎金係數做為獎金發放基準，上限 1.6%。 4. 獎金係數表說明如附件獎金係數表。 5. 活動期間中古車查驗台數未達 9 台(含)，或中古車保固台數未達 1 台(含)，所得獎勵金以 80% 發放；若於促案期間才加盟之加盟商，查驗保固台數目標則依合約起始月份依比例計算， 例：2024/5/1 加盟者，查驗台數目標 6 台。 6. 此公告實績將作為聯誼會及車商合約相關計算基礎				若已享有順心聯盟優惠方案(如每季「特優」車商，每台優惠 300 元；聯誼會會長、副會長、榮譽會長，於任期內，可享有每個月 5 台查驗費用優惠 300 元)，只能擇優選一，不重複獎勵。	

四、說明：

- 為激勵加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合以下「購買保險條件」，其車輛亦算進此活動之保固台數，台數計算以順益汽車營業部保代組之新安系統內開立保單資料為準，且須繳交保費完成。
 - 購買之保險商品，需為新安產險提供之商品。
 - 車主至加盟商投保新安產險之商品(不含「強制險」)，同一車商品保費累計金額需達 3,500 元(含)以上；如購買保險商品中有「強制險」，且其他商品(不含「強制險」)同一車保費累計金額需達 3,000 元(含)以上。
- 此「龍年旺財II」獎勵活動期間貸款業績，不適用分期特別獎勵金辦法(8%-41%)，電銷人員招攬之貸款業績不列入本次加盟商促案計算；為了讓加盟商有更多貸款利率可選擇，擬提供多種利率予加盟商，並針對不同利率計算業績，說明如下：貸款案件如以 5.5% 承作者，則撥款業績以 50% 計，以 6% 承作，則撥款業績以 70% 計，6.5% 則以 80% 計；若是經授信協調案件，則依報告書最終核准條件計算。

(3)刊登券發放說明:

以撥款本金對應發放張數，獎勵門檻30萬起發放1張，之後每增加5萬發放1張，每月發放兩次

五、以上通知。

順心營業部：黃行武