

順心營業部通報

TO : 加盟商

發訊人 : 順心營業部 2013/2/1

營業所、部區

AN 130201

主旨 : 順心聯盟「快樂假期」獎勵活動由

一、為讓獎勵旅遊活動，激勵車商衝高貸款業績，進而達成貸款目標，擬規劃順心聯盟加盟商「快樂假期」獎勵活動，其建議如下說明。

1. 活動期間：2013年2月1日至2013年4月30日止，為期3個月。

2. 獎勵辦法：

獎勵單位	加盟「順心優質車商聯盟」之車商		
計分資格	活動期間提供貸款案件之加盟商。		
計分項目	<p>a. 中古車貸款認列撥款金額，每1萬元為1分。 b. 中古車查驗台數，每1台為1分。 c. 中古車車商購買保固台數，每1台為4分。</p> <p>中古車貸款認列撥款金額、查驗台數、保固台數業績分數計算。</p>		
獎勵內容	達成分數	獎勵金	旅遊獎勵名額
	250分(含)以上	5,000元	
	350分(含)以上	15,000元	
	450分(含)以上		壹名(25,000元/名以下旅遊)；或折現20,000元。(2選1)
	550分(含)以上		壹名(25,000元/名以下旅遊)+旅遊購物禮金5,000元；或折現24,000元。(2選1)
	700分(含)以上		貳名(25,000元/名以下旅遊)；或折現40,000元。(2選1)
	950分(含)以上		參名(25,000元/名以下旅遊)；或折現60,000元。(2選1)
超過950分(含)以上，以250分(含)為一個單位，每增加一個單位，再提供國外旅遊壹名(25,000元/名以下旅遊)；或折現20,000元。			
獎勵條件	<p>a. 活動期間中古車查驗台數未達9台(含)，或中古車保固台數未達3台(含)，所得獎勵金以70%發放；如得到出國獎勵，屆時以折現金額70%發放。</p> <p>b. 查驗台數獎勵：</p> <p>已享有順心聯盟提供之優惠方案(如「特優」車商，每台優惠300元；聯誼會會長、副會長，於任期內，可享有每個月5台查驗費用5折優惠)，只能擇優選一，不重複獎勵。</p>		

【加碼獎勵】

1. 加碼獎勵辦法：

組別	S 組(Super)	A 組	B 組	C 組
對象	前 12 個月，認列貸款金額月平均 200 萬(含)以上車商	前 12 個月，認列貸款金額月平均 200~100 萬(含)以上車商	前 12 個月，認列貸款金額月平均 100~67 萬(含)以上車商	前 12 個月，認列貸款金額月平均 67 萬以下車商
加碼獎金	名次獎勵： 1. 該組認列貸款金額第一名，提供 25,000 元。 2. 該組認列貸款金額第二名，提供 20,000 元。 挑戰獎勵： 1. 該組任一車商認列貸款金額超過 750 萬(含)，提供 15,000 元。 ※如車商同時獲得名次獎勵及挑戰獎勵，則二擇一。	1. 該組認列貸款金額第一名，提供 20,000 元。 2. 該組認列貸款金額第二名，提供 15,000 元。	1. 該組認列貸款金額第一名，提供 15,000 元。 2. 該組認列貸款金額第二名，提供 10,000 元。	1. 該組認列貸款金額第一名，提供 10,000 元。 2. 該組認列貸款金額第二名，提供 5,000 元。 3. 該組認列貸款金額第三名，提供 3,000 元。

註：前 12 個月之區間為 2012/2 月~2013/1 月，各組車商明細，敬請參閱績效戰報

說明：

- a. 為激勵 A 組、B 組、C 組車商也能挑戰認列貸款金額 750 萬(含)以上業績，自辦法公佈後 7 個日曆天內，向順心營業部申請變更 S 組(Super)，即以適用 S 組(Super)獎勵，變更後不得再回復原本組別。
- b. 獎勵辦法之中古車認列撥款金額，以順益汽車授信部電腦資料為準；中古車查驗、保固台數業績計算以順益汽車服務廠之工單結帳資料為準。
- c. 貸款清償者，認列金額業績扣除不計。
- d. 貸款業績已認列順益汽車營業據點續貸案件者，不予溯及計算。
- e. 加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合贈送之保固車輛，亦算進此活動之保固台數。
- f. 此期活動所得到之旅遊名額(25,000 元/名以下旅遊)，加盟商選擇繼續保留，屆時欲又想折現時，則折現金額為一名 20,000 元。

二、順心加盟商旅遊名額保留期限，暨旅遊時間安排如下：

1. 加盟商旅遊名額保留期限為 1 年；如在期限內加盟商都未參加，聯盟舉辦之旅遊，或車商未自辦旅遊請款，屆時則請車商以折現金額結清。
2. 舉辦旅遊 1 年 2 次，旅遊時間選擇在 2 月份及 8 月份。
3. 2013/8 月份之旅遊，待與旅行社確定後，再通知車商確定出團日期、行程及自費金額。

三、以上，敬請知悉。

順頌

商祺

順心營業部：