



順心 優質車商聯盟

營業部通報

TO：加盟商

發訊人：順心營業部 2014/8/5

營業所、部區

AN 140802

主旨：順心聯盟「旗開得勝 II」獎勵活動由

一、為激勵車商衝高貸款業績，進而達成貸款目標，擬規劃順心聯盟加盟商「旗開得勝 II」獎勵活動，其說明如下。

1.活動期間：2014年8月1日至2014年10月31日止，為期3個月。

2.獎勵辦法：

獎勵資格	加盟「順心優質車商聯盟」之車商			
獎勵計分項目	以中古車貸款認列撥款金額、查驗台數、保固台數(自費&符合買保險送保固)業績分數計算。 計分方式： 1.中古車貸款認列撥款金額，每1萬元為1分。 2.中古車查驗台數，每1台為1分。 3.中古車車商購買保固台數，每1台為4分。			
獎勵內容	達成分數	獎勵金	旅遊獎勵名額	查驗台數獎勵
	250分(含)以上	5,000元		獎勵條件： 查驗台數超過18台(含)以上。 獎勵內容： 提供每台200元查驗費補助金。 查驗費總補助金=活動期間總台數*200元/台，以獎金方式發放。
	350分(含)以上	15,000元		
	450分(含)以上		國外旅遊(25,000元/名以下)壹名； 或折現20,000元。(2選1)	
	700分(含)以上		「日本-東北」旅遊(45,000元/名以下)壹名； 或折現36,000元。(2選1)	
	750分(含)以上		國外旅遊(25,000元/名以下)貳名； 或折現40,000元。(2選1)	
1.超過750分(含)以上，以300分(含)為一個單位，每增加一個單位，再提供「國外旅遊」(25,000元/名以下)壹名；或折現20,000元，以此類推。 2.2015年春季(約4~5月)旅遊，將安排「日本-東北」景點(花卷·青森·秋田·仙台·松島)。				
獎勵條件	a.活動期間中古車查驗台數未達9台(含)，或中古車保固台數未達3台(含)，所得獎勵金以70%發放；如得到出國獎勵，屆時以折現金額70%發放。 b.查驗台數獎勵： 已享有順心聯盟優惠方案(如每季「特優」車商，每台優惠300元；聯誼會會長、副會長，於任期內，可享有每個月5台查驗費用5折優惠)，只能擇優選一，不重複獎勵。			

3.挑戰加碼獎勵：

認列貸款金額	超過1,750萬(含)以上	超過1,450萬(含)以上	超過1,150萬(含)以上	超過850萬(含)以上	超過650萬(含)以上	超過350萬(含)以上
加碼獎金	30,000元	25,000元	20,000元	15,000元		
順心娃娃	6只	5只	4只	3只	2只	1只

說明：

- a. 獎勵辦法之中古車認列撥款金額，以順益汽車授信部電腦資料為準；中古車查驗、保固台數業績計算以順益汽車服務廠 DMS 系統之工單結帳資料為準。
- b. 貸款清償者，認列金額業績扣除不計。
- c. 貸款業績已認列順益汽車營業據點續貸案件者，不予溯及計算。
- d. 加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合「購買保險條件」：
 - (1). 購買之保險商品，需為新安產險提供之商品。
 - (2). 車主至加盟商投保新安產險之商品(不含「強制險」)，同一車商品保費累計金額需達3,500元(含)以上；如購買保險商品中有「強制險」，且其他商品(不含「強制險」) 同一車保費累計金額需達3,000元(含)以上。
其車輛亦算進此活動之保固台數。
- e. 此期活動結束所得到之旅遊名額車商安排如下：
 - (1). 「日本-東北」將預定安排於 2015 年 4 月 23 日~5 月 5 日期間出團(視「弘前公園」櫻花盛開時間)。

二、以上，「旗開得勝 II」獎勵活動內容，敬請部區「營業副理、區域主任、對應所長」必須向車商及會長宣導知悉。

順頌 商祺

順心營業部：劉勳文 8/6