



川百心 優質車商聯盟

營業部通報

TO：加盟商

發訊人：順心營業部 2016/3/15

營業所、部區

AN 160305

主旨：順心聯盟基金點數(情義相挺 IV)獎勵活動由

一、為激勵車商衝高貸款業績，進而達成貸款目標，規劃順心聯盟加盟商「情義相挺」基金點數獎勵辦法，其說明如下：

- 1.獎勵對象：加盟「順心優質車商聯盟」之加盟商。
- 2.獎勵結算：2016/3/1~2016/5/31 為期 3 個月。
- 3.業績計算項目：中古車「認列貸款金額」，以「萬元」為單位；中古車「查驗、保固」，以「台數」為單位。
- 4.每期基金點數獎勵內容：

達成認列貸款金額	基金點數	獎勵條件	基金點數兌換規範
150 萬(含)以上	50	活動期間中古車查驗台數未達 9 台(含)，或中古車保固台數未達 3 台(含)，所得「基金點數」打 7 折提供。	1.基金點數 1 點，可轉算成等值之新台幣 100 元。 2.基金點數兌換範圍包含旅遊費用、電動機車、新台幣、助成物費用、賠償金(招牌建置費用、商標權利金、違約金)等。 3.基金點數累積一年(4 期)須結清，結清時須保留 1,200 點作旅遊基金；超過 1,200 點之基金點數部分，車商可兌換上述兌換範圍項目，兌換新台幣無須打折。 4.基金點數結清前，車商欲於中途兌換新台幣，累積 1,200(含)點以內部分，須打 8 折；超過 1,200 點部分，兌換新台幣無須打折。 5.基金點數兌換成新台幣，將匯入車商提供報所得人之銀行帳戶，實匯金額將會先預扣所得稅(5%)及健保補充保費(1.91%)；若不報個人所得，請車商提供發票請款。
200 萬(含)以上	75		
250 萬(含)以上	100		
300 萬(含)以上	125		
350 萬(含)以上	150		
400 萬(含)以上	200		
450 萬(含)以上	250		
超過 450 萬(含)以上，以 100 萬(含)為一個單位，每增加一個單位，再提供 100 點。			
1.此次促案期間認列貸款業績超過 500 萬(含)以上加贈 100 點，超過 900 萬(含)以上再加贈 100 點。 2.加贈點數僅可參加順心營業部最近一次出國獎勵旅遊使用，未參加此次出國則取消加贈點數(地點待問卷調查後，依票選結果公布)。 3.加贈點數僅可使用於加盟商負責人及其員工，並不得轉讓。			

二、每期查驗台數獎勵：

獎勵條件：活動期間查驗台數超過 18 台(含)以上。但已享有順心聯盟優惠方案(如每季「特優」車商，每台優惠 300 元；聯誼會會長、副會長，於任期內，可享有每個月 5 台查驗費用 5 折優惠)，只能擇優選一，不重複獎勵。

獎勵內容：提供每台 200 元查驗費補助金。查驗費總補助金=(活動期間總台數 - 其他優惠台數)*200 元/台，以獎金方式發放。

三、本期促案加碼獎勵

1.對於此次活動區間內達成一定認列業績之車商提供加碼獎勵金。

1600萬(含以上)	1400萬(含以上)	1200萬(含以上)	1000萬(含以上)	800萬(含以上)	600萬(含以上)
16萬元	13萬元	10萬元	7萬元	5萬元	3萬元

2.超過1,600萬(含)以上，以200萬(含)為一個單位，每增加一個單位，再提供3萬元。於本期促案結算後以獎金先行發放。

四、說明：

- (1).獎勵辦法之中古車認列撥款金額、逾期率，以順益汽車授信部提供資料為準；中古車查驗、保固台數業績計算以順益汽車服務廠之工單結帳資料為準。
- (2).貸款清償者，認列金額業績扣除不計。
- (3).貸款業績已認列順益汽車營業據點續貸案件者，不予溯及計算。
- (4).為激勵加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合以下「購買保險條件」，其車輛亦算進此活動之保固台數，台數計算以順益汽車營業部保代組之新安系統內開立保單資料為準，且須繳交保費完成。
 - a.購買之保險商品，需為新安產險提供之商品。
 - b.車主至加盟商投保新安產險之商品(不含「強制險」)，同一車商品保費累計金額需達3,500元(含)以上；如購買保險商品中有「強制險」，且其他商品(不含「強制險」)同一車保費累計金額需達3,000元(含)以上。
- (5) 本案獎勵活動期間貸款業績，不適用計算2016年度車商特別獎勵金(8%-41%)。

五、以上，2016年基金點數(情義相挺IV)獎勵辦法內容，敬請部區「營業副理、區域主任、對應所長」必須向車商及會長宣導知悉。

順心營業部： 王承志