



順心 優質車商聯盟

營業部通報

TO：加盟商

發訊人：順心營業部 2016/1/8

營業所、部區

AN 160105

主旨：順心聯盟 2016 年「勢如破竹」獎勵活動由

一、因應春節期間工作天數較少，為激勵車商衝高貸款業績，舉辦 2016 年「勢如破竹」獎勵活動，說明如下：

- 1.獎勵對象：加盟「順心優質車商聯盟」之加盟商。
- 2.活動期間：2016/1/1~2016/2/29 為期 2 個月。
- 3.業績計算項目：中古車「認列貸款金額」，以「萬元」為單位；中古車「查驗、保固」，以「台數」為單位。
- 4.獎勵內容：

貸款業績獎勵		查驗台數業績獎勵	
認列貸款金額	獎勵金(元)	查驗台數	補助金
120 萬(含)以上	6,000 元	12 台(含)以上	提供每台 200 元查驗費補助金。 查驗費總補助金=活動期間總台數 - 其他優惠台數*200 元/台，以獎金方式發放。
180 萬(含)以上	15,000 元		
240 萬(含)以上	27,000 元		
1.認列貸款金額超過 240 萬(含)以上，以 60 萬(含)為一個單位，每增加一個單位，再提供 12,000 元，以此類推。 2.活動期間中古車查驗台數未達 6 台(含)，或中古車保固台數未達 2 台(含)，所得獎勵金以 70%發放。		若已享有順心聯盟優惠方案(如每季「特優」車商，每台優惠 300 元；聯誼會會長、副會長，於任期內，可享有每個月 5 台查驗費用 5 折優惠)，只能擇優選一，不重複獎勵。	

二、說明：

- (1).獎勵辦法之中古車認列貸款金額，以順益汽車授信部電腦資料為準；中古車查驗、保固台數業績計算以順益汽車服務廠 DMS 系統之工單結帳資料為準。
- (2).活動期間貸款清償案件，必須繳納違約金，或予以倒扣業績。活動期間產生貸款案件，於活動結束後清償，必須繳納違約金。
- (3).貸款業績已認列順益汽車營業據點續貸案件者，不予溯及計算。
- (4).為激勵加盟商推行「買保險送保固」活動，其符合以下「購買保險條件」，其車輛亦算進此活動之保固台數，台數計算以順益汽車營業部保代組之新安系統內開立保單資料為準，且須繳交保費完成。
 - a.購買之保險商品，需為新安產險提供之商品。
 - b.車主至加盟商投保新安產險之商品(不含「強制險」)，同一車商品保費累計金額需達3,500元(含)以上；如購買保險商品中有「強制險」，且其他商品(不含「強制險」) 同一車保費累計金額需達3,000元(含)以上。
- (5).此「勢如破竹」獎勵活動，不適用計算 2016 年度車商特別獎勵金(8%-41%)。

順心營業部： 徐志豪